

### Exercice n°8

(...) Contrairement aux idées reçues, l'avance technologique de la Grande Bretagne, qui lui permit de se convertir au libre-échange, avait été acquise « à l'abri de barrières tarifaires élevées, maintenues sur une longue période », comme l'écrivit le grand historien de l'économie Paul Bairoch. C'est pour cette raison que Friedrich List, économiste allemand du 19<sup>ème</sup> siècle, fit valoir (pendant son exil aux États-unis dans les années 1820) que les prêches britanniques en faveur du libre-échange faisaient penser à celui qui, parvenu au sommet d'un édifice, renvoie l'échelle à terre d'un coup de pied afin d'empêcher les autres de le rejoindre.

(...) C'est seulement après la deuxième guerre mondiale, leur suprématie industrielle assurée, que les États-unis libéralisèrent leurs échanges commerciaux et commencèrent à se faire à leur tour les champions du libre-échange, démontrant à leur tour la validité de la métaphore de List.

**Source :** Revue Manière de voir; publication du Monde diplomatique N° 91; Janvier-Février 2007

#### Travail à faire

1	En quoi consiste la « métaphore » de List ?
2	Montrez le lien entre cette métaphore et les exemples cités dans le document.